



Alberto Martin

Ayudamos en el control y cambio de las infraestructuras IT y de telecomunicaciones

ÁNGEL BENGUIGUI, Country manager responsable del grupo ECONOCOM en España

La compra de Ecs ha convertido al grupo Econocom en líder europeo en gestión de infraestructuras tecnológicas y de telecomunicaciones. Cuenta con más de 3.700 empleados y presencia en 17 países en los que dan servicio a más de 14.000 clientes, lo que arrojó una facturación superior a los 1.021 millones en 2010. Ángel Benguigui, máximo responsable del grupo en España, nos cuenta la nueva configuración de la compañía tras la adquisición y sus objetivos de negocio.

Tras la compra del grupo Ecs, Econocom se ha convertido en líder europeo en gestión de las infraestructuras tecnológicas y de telecomunicaciones ¿Qué ha supuesto para la empresa esta operación?

Nos hemos convertido en un grupo con unas cifras importantes: más de 3.700 empleados, presencia en 17 países, 14.000 clientes y una facturación en 2010 de 1.021,4 millones de euros y un objetivo para 2011 de aproximadamente 1.400 millones de euros. En resumen, la unión de ambas empresas nos proporciona una posición privilegiada para afrontar el futuro como un gran grupo que puede dar a sus clientes un servicio completo en todo lo referente a la gestión de las infraestructuras IT y de telecomunicaciones.

Centramos nuestro know how en proporcionar soluciones innovadoras a la medida, apoyándonos en nuestro personal especializado entre el que destacan 700 gestores de cuentas para analizar las necesidades de los clientes y más de 2.000 ingenieros y técnicos para dar soporte a las empresas.

Y con respecto a España ¿cómo queda configurada la compañía?

Tenemos aquí una trayectoria de más de 25 años en los que ya nos habíamos posicionado como una de las principales empresas de arrendamiento tecnológico independiente en nuestro país. Con la compra de Ecs hemos logrado un porfolio conjunto de clientes entre los que se encuentran las principales empresas españolas y que nos proporciona una clara posición líder en arrendamiento IT, que ahora se complementa con la incorporación de la actividad de servicios para asegurar la continuidad de

de euros en contabilidad española, lo que nos parece un resultado muy positivo teniendo en cuenta la situación económica actual. Nuestra oferta ha encajado en este momento en el mercado, ya que muchas empresas han visto en el arrendamiento IT una posibilidad de mantener su tecnología optimizada para seguir siendo competitivos sin comprometer su capital.

Para este año 2011, los objetivos de facturación que nos hemos fijado se cifran en 150 millones de euros aproximadamente, lo que posicionaría a la compañía como la principal empresa de arrendamiento tecnológico inde-

GRACIAS A LA INNOVACIÓN DE NUESTRAS SOLUCIONES, EL CLIENTE PUEDE GESTIONAR SU INVERSIÓN EN TECNOLOGÍA

los CPD que ya venía desarrollando Ecs.

En cuanto a recursos, ahora somos cerca de las 100 personas y nuestras oficinas en Madrid y Barcelona se han fortalecido, posibilitando una mayor capilaridad en todo el territorio español y una mayor capacidad de prestar servicio a nuestros clientes dada la complementariedad del personal.

En cuanto al organigrama en España, por mi parte asumo la responsabilidad global del grupo como Country Manager. François Castro, con cargo de Director General, es responsable del área Comercial y de la actividad de Servicios y Xavier Linares es el Director General de Operaciones.

¿Cuáles han sido los resultados 2010? ¿Qué previsiones de negocio tiene para España en este 2011?

La cifra de facturación local conjunta para 2010 ha sido de 148,90 millones

pendiente de fabricantes, proveedores y bancos.

¿Cómo describiría su oferta de servicios? ¿Cuáles son los más demandados en este momento?

Econocom es el líder indiscutible en España del arrendamiento tecnológico, incorporando este año la actividad de servicios que ya venía desarrollando la compañía Ecs y que incluye entre todo su abanico de soluciones, la gestión y el mantenimiento del Data Center.

Hemos estructurado nuestra oferta en torno a tres módulos de soluciones flexibles: soluciones de arrendamiento para la financiación de las inversiones IT y de telecomunicaciones; soluciones de arrendamiento operacional para la planificación de un proyecto de inversión durante un periodo de tiempo predefinido; y soluciones de gestión integral para gestionar las

renovaciones tecnológicas bajo la fórmula de la solución financiera Technology Refresh Option, (T.R.O.), y su plataforma on line, Master IT, para el seguimiento del contrato y como ayuda a las empresas en el control y gestión de sus activos IT y de telecomunicaciones.

Gracias a la innovación que aportan nuestras soluciones, nuestro cliente puede gestionar su inversión en tecnología mientras mantiene un seguimiento de su presupuesto efectivo y controlado.

Nos posicionamos como especialistas en el diseño de soluciones que permiten clasificar un contrato como Arrendamiento Operativo, incluyendo operaciones del tipo *Sale & Lease*

back para la recompra del parque a su valor neto contable.

Respecto a nuestra división de Servicios (Managed Services), está especializada en la gestión de las infraestructuras tecnológicas incluyendo procesos de integración multiplataforma independiente, asistencia técnica e incluso outsourcing de IT, dependiendo de las necesidades del cliente.

El objetivo es poner a disposición de las empresas una solución fiable, eco-

nómica y flexible que asegure la continuidad del negocio con la capacidad de gestionar de forma eficaz los múltiples contratos de mantenimiento a través de un actor único.

GRACIAS A NUESTRAS SOLUCIONES SE PUEDEN REDUCIR LOS COSTES, OPTIMIZAR LOS PLAZOS Y CONTROLAR EL PRESUPUESTO

¿Qué beneficios ofrece a la empresa contar con Econocom para la gestión de su tecnología?

Las ventajas de elegir nuestras soluciones son numerosas. Hace algunos años era personal cualificado perteneciente a la propia compañía quien se ocupaba de la adquisición de la tecnología para la empresa. Ahora, el alto grado de especialización requerido para realizar estas tareas así como la necesidad de las empresas de centrar los esfuerzos en su core business ha llevado a muchas de ellas a buscar un socio tecnológico como Econocom que pueda aportar el conocimiento necesario para poder gestionar de forma eficiente el proceso de adquisición y gestión de la tecnología en la empresa.

Así, ayudamos a las empresas en el control y cambio de sus infraestructuras IT y de telecomunicaciones, garantizando el acceso a las mismas "en cualquier momento y en cualquier lugar".

Los servicios y soluciones se presentan bajo una oferta modular no intrusiva, siendo el eje central de las mismas el cliente y ofreciendo sólo la parte del proceso que las empresas necesitan. Gracias a nuestras soluciones se pueden reducir los costes, optimizar los plazos y controlar el presupuesto.

Uno de nuestros puntos fuertes es la experiencia dual tanto en el proceso de adquisición de la tecnología como en la gestión y mantenimiento de las infraestructuras. Además, somos totalmente independientes, por lo que las empresas deciden, previo asesoramiento, qué producto quieren incorporar, qué fabricante y qué modelo de adquisición, sin estar influidos por ningún otro interés que el de elegir lo más apropiado para sus necesidades ■

